

OBST-, BLUMEN
& PRÄSENTE

ÖKOARTIKEL

SICHERHEIT,
WERKSTATT &
ARBEITSSCHUTZ

BÜROBEDARF
TONER & PAPIER

CATERINGARTIKEL

BRANCHEN-
INDIVIDUELLE
PRODUKTE



Als modernes, erfolgreiches Handels- und Dienstleistungsunternehmen managen wir für unsere Kunden das C-Artikel-Geschäft rund um Büro und Verwaltung. Industrieunternehmen, Gewerbebetriebe, Kommunen und Dienstleistungsunternehmen sind unsere Kunden. Für den weiteren Ausbau unserer Absatzmöglichkeiten in unseren Kernregionen Karlsruhe, Pforzheim, Stuttgart sowie Freiburg und Bodensee suchen wir Sie als:

Key Account Manager (w/m) oder Account Manager (w/m)

Ihr Job, Ihre Ideen:

- Die aktive Neukundenakquise und Aufbau von strategisch langfristigen Geschäftsbeziehungen
- Intensive Betreuung und Ausbau bestehender Kundenbeziehungen
- Markt und Wettbewerbsanalyse

Ihr Profil, Ihre Stärken:

- Sie haben eine kaufmännische Ausbildung
- Mindestens eine zweijährige Berufserfahrung im Vertrieb
- Kommunikationsstärke und Kundenorientierung
- Sicherer Umgang mit dem MS-Office Paket

Ihr Arbeitsplatz, Ihre Chance:

- Attraktives Gehaltspaket
- Firmenwagen
- Hoher Gestaltungsspielraum
- Freundliches und teamorientiertes Betriebsklima

Sind Sie interessiert? Dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und des Eintrittstermins per Mail oder Post an:

Erhardt + Fischer GmbH & Co. KG
Toni Volz
Kleinoberfeld 7
76135 Karlsruhe
volz@erhardtfischer.de
www.erhardtfischer.de